



Coaching comercial: Sobreviure a la crisi del comerç

27, 29 i 30 de maig de 2019

Horari: de 14:30 a 16:30 h



Objectiu: Aprendre a aplicar la PNL en l'àmbit comercial, partint de com cada persona construeix la seva realitat, per passar per la gestió del fracàs i identificar les necessitats dels clients. L'objectiu és conèixer com millorar les habilitats de comunicació per tal de dur a terme comportaments reeixits, motivar-se, perdre pors i generar confiança en un mateix.

Continguts:

- Distingir models de relació vigents i assajar nous.
- Eines i habilitats de comunicació per crear bon clima, expressió i desenvolupament.
- Explorar la comunicació interna: connexió amb tu mateix, auto coneixement.
- Potenciar la capacitat de gestió pròpia, aprenentatge i canvi personal.
- Propiciar converses de rellevància i transformació.
- Aprendre a gaudir de tu mateix i de les teves relacions interpersonals

Expert: Pep Navarro Sanchez – Puntiapar.cat

Lloc d'impartició i informació:

Centre de Promoció Econòmica, carrer Moreres, 48 – Ajuntament del Prat de Llobregat
Inscripció gratuïta i places limitades (15 places per taller)

Més informació: Elvira Aceves A/e : elpratempren@elprat.cat Tel. 93 478 68 78

Inscripcions on-line : www.elprat.cat

Organitza:



Amb el suport de:



**Diputació
Barcelona**



**Generalitat de Catalunya
Departament d'Empresa
i Coneixement**

**catalunya
emprèn**

**Unió Europea
Fons social europeu
L'FSE inverteix en el teu futur**

